



# Businesspartner persoonlijke groei

Ben jij die bijzondere mens en professional die klaar is voor deze commerciële uitdaging?

Bij How Company helpen we mensen en organisaties om sneller succesvol te zijn, te groeien. Wij inspireren hen om anders te denken dan zij gewend zijn. We bieden hen inzichten en methoden die hen helpen hun menselijke kracht en potentieel te ervaren. Ons team stimuleert grensverleggend denken en doen vanuit assertiviteit, authenticiteit en voorbeeldgedrag. Onze zorg voor mens en organisatie blijkt uit ons morele kompas en onze betrokkenheid. Altijd vastberaden om menselijkheid binnen organisaties te bevorderen, zo werken we aan een samenleving die nú de toekomst kan dragen.

## Wij versterken ons team met een **businesspartner persoonlijke groei**

### Rol

Als verantwoordelijke voor de omzet in het segment 'trainingen op basis van open inschrijving' vervul je een cruciale rol in het commerciële succes van How Company. Je verdiept je in de unieke werkwijze en methoden van How Company en hoe die oude en nieuwe klanten – we noemen het liever partners – kunnen ondersteunen.

### Werkwijze

Je bent voortdurend in contact met nieuwe en bestaande klanten op elk niveau. Met jouw enthousiasme en senioriteit weet je klanten te binden, waardoor je actief bijdraagt aan hun groei en succes.

Je adviseert hen, hun leidinggevenden of HR-professionals over onze trainingen op het gebied van (persoonlijk) leiderschap. Eenmaal ingeschreven voor een training, begeleid jij deelnemers en hun organisatie, vóór en ná de trainingen.

### Als je denkt dat dit jouw rol is...

Ben jij de persoon die onze ambitie om nog meer mensen en organisaties te laten groeien gaat waarmaken? Bel dan voor meer informatie met Jeroen Siedenburg (managing partner) via 06-53971824 of stuur direct je motivatie en CV naar [jeroen@howcompany.nl](mailto:jeroen@howcompany.nl)

### De match

#### Wij

##### Sales...

Wij verkopen niets, wij staan ergens voor! Wij inspireren anderen door hen mee te nemen in onze visie. Altijd vanuit persoonlijk contact.

##### Trainingen...

Nooit een doel op zich. We zetten mensen aan tot grensverleggend denken en doen. Dat doen we voor onze klanten en voor ons team. Zo is er altijd ruimte voor groei en ontwikkeling.

##### Professioneel...

Absoluut! En vooral ook menselijk.

##### Een bedrijf...

How Company is meer dan een bedrijf; het is een bijzonder en (h)echt team dat zorg heeft voor elkaar. Een team dat ook goed gewaardeerd wordt, formeel (arbeidsomstandigheden, salaris, bonusregeling, auto, etc.) én vooral ook informeel.

##### Eendagsvlieg?

Al 21 jaar toonaangevend in samenwerking en leiderschap; meer dan 40.000 deelnemers begeleid met een 9,4 waardering op Springest. Lees er meer over op [www.howcompany.nl](http://www.howcompany.nl)

#### Jij

- Oprechte interesse in mensen en passie voor commerciële uitdagingen.
- Hbo werk- en denkniveau
- Een teamplayer en extern gericht
- Ruime ervaring in B2B sales en/of HR-gerelateerde functies
- Uitstekende beheersing Nederlandse taal, goed in Engels



Ben jij ons  
**nieuwe gezicht** voor  
commercieel succes?